

Vertretungen vor Ort - Interessante Aufgabe mit viel Potential

Wir suchen Verkaufs-Repräsentanten in vielen europäischen Regionen, die uns dort bei Weinerzeugern und potentiellen Werbekunden vertreten. Optimal wäre, wenn Sie in der jeweiligen Region wohnen. Muttersprachliche Kenntnis der jeweiligen Landessprache ist Bedingung.

Regionen

In den folgenden Regionen suchen wir Repräsentanten:

- ▶ Diverse Wein-Regionen in Frankreich
- ▶ Diverse Wein-Regionen in Italien
- ▶ Diverse Wein-Regionen in Spanien
- ▶ Schweiz
- ▶ Tschechien
- ▶ Bulgarien
- ▶ Zypern
- ▶ England (nur Werbung)
- ▶ Luxemburg (nur Werbung)

Chancen, Zusammenarbeit, Anforderungen

Für Wein-Plus sind die internationalen Märkte sehr wichtig. Insbesondere sollen Weinführer zu allen bedeutenden Anbaugebieten der Welt erstellt, bzw. die bestehenden Weinführer ausgebaut werden.

Als Wein-Plus Auslandsrepräsentant vertreten Sie Wein-Plus in Ihrer Region. Das kann ein Anbaugbiet oder ein ganzes Land sein. Sie sind primärer Ansprechpartner für alle Wein-Plus Belange in dieser Region.

Wir streben eine langfristige Zusammenarbeit an. Ihre Aufgaben sind:

- ▶ Kommunikation mit den Erzeugern und den einschlägigen Verbänden des betreuten Gebietes mit dem Ziel, Probeneinsendungen zu initiieren und zu organisieren.
- ▶ Verkauf von Werbeflächen an potentielle Werbekunden in Ihrem Gebiet.

Was wir von Ihnen erwarten

Folgende Voraussetzungen sollten Sie erfüllen:

- ▶ Beherrschung der Sprache des betreuten Gebietes in muttersprachlicher Qualität in Wort und Schrift.
- ▶ Beherrschung der deutschen oder englischen Sprache in Wort und Schrift (für die innerbetriebliche Kommunikation).
- ▶ Vertriebs-Erfahrungen im Weinbereich und gute Beziehungen in die Weinszene des betreuten Gebietes.
- ▶ Idealerweise hat der Auslandsrepräsentant seinen Sitz in dem von ihm betreuten Gebiet, so daß er auch vor Ort Wein-Plus auf lokalen Messen und Weinveranstaltungen vertreten kann.
- ▶ Telefon und Internetzugang (möglichst permanenter Internetzugang).

Was wir Ihnen bieten

- ▶ 25% Provision auf alle von Ihnen generierten Umsätze aus Probenanstellungen, Werbung etc. Diese stellen Sie uns monatlich in Rechnung.
- ▶ Als Mitarbeiter von Wein-Plus nutzen Sie Visitenkarten, E-Mailadressen etc. von Wein-Plus.
- ▶ Sie haben Zugang zur Kundendatenbank von Wein-Plus, die Ihnen in Ihrer täglichen Arbeit eine große Hilfe sein wird.
- ▶ Für den Versand von Informationen, Serien-Mails u.ä. nutzen Sie Wein-Plus als Backoffice. Sie müssen also keine eigene Infrastruktur (außer Telefon und internetfähigem Computer) vorhalten.
- ▶ Sie können -für Sie natürlich kostenlos- auf alle Marketing- und Promotionunterlagen zurückgreifen, die Wein-Plus anbietet. Liegen diese nicht in der benötigten Sprache vor, übernimmt Wein-Plus die Übersetzung und Produktion der Materialien in der benötigten Sprache.

Je nach Größe des Gebietes rechnen wir mit einem Zeiteinsatz von 10 bis 20 Stunden wöchentlich.

Für weitere Infos schreiben Sie bitte an Stephan Eichinger unter:

eichinger@wein-plus.de